

風にゆーす

2007年9月号
VOL.107since1998
発行:リズム食品株式会社
〒802-0004 北九州市小倉北区鏡山町2-1-20-5F
Tel.093-531-1120 Fax.093-533-0122
E-mail rhythm@cosmos-group.net

皆さんは、自分の会社（店）がどれくらい売上を上げれば、利益ができるかご存知でしょうか？売上数量（客数）、価格、コスト、利益の相関関係は、損益分岐点を理解することで分析できるようになります。商品の価格をどこまで落としたら赤字になるか？など損益分岐点の計算を知つていれば、色々とできることも増えてきます。

一連戦決算書の読み方 第7回 あなたの会社は健康ですか？

「損益分岐点について」

皆さんは、自分の会社（店）がどれくらい売上を上げれば、利益ができるかご存知でしょうか？売上数量（客数）、価格、コスト、利益の相関関係は、損益分岐点を理解することで分析できるようになります。商品の価格をどこまで落としたら赤字になるか？など損益分岐点の計算を知つていれば、色々とできることも増えてきます。

損益分岐点を分析するために必要なものは、「変動費」と「固定費」という概念です。固定費というのは会社の売上高の増減に関係なく一定金額が発生する費用です。一方、変動費というのは売上高の増減に比例して発生する費用です。

損益計算書を見ると、まず売上原価があります。

商品が売れた分の仕入コストに該当す

るのが売上原価ですから当然これは売上に比

例して増減します。よつて変動費です。これ

以外に販売手数料、営業マンの歩合給、出来

高給なども売上高に比例するので変動費とな

ります。一方、家賃、人件費、設備等の減価

償却費、支払保険料などは売上高の増減に関

係なく発生しますので固定費として扱います。

（経営企画室 西村 英朗）

売上300万、固定費100万、変動費100万とすると、

まず、損益分岐点は142.8万となります。

『向き、不向き』よりも『前向き』に



ここころに響く言葉

自分に向いていること。向いていないことがないように、この『向いていない』というのではなく、自分でどう取り組むことができますが、向いていないことに関

しては、楽しむことができます

ないので、意欲は湧いてきません。この『向いていない』というのではなく、自分でどう

向いていないことが人それ

ぞあると思います。向い

ていると関しては楽しん

で取り組むことができます

が、向いていないことに関

しては、楽しむことができます

改めて考えたとき、「自

分は向いていないから…」

と言つことは、ただその物

事から逃げるための言い訳

をしているにすぎないことに

気付きました。そんなと

き『向き、不向き』よりも

『前向き』を

にして、樂しむことができます

自分でどう取り組むことができます

が、向いていないことがあります

自分でどう取り組むことができます

</

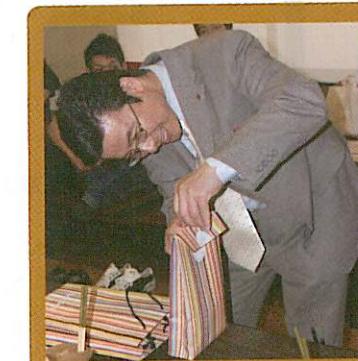
崎店が移転オープンしました。
場所は以前の店舗から100メートルほどの所で、同じく国道3号線沿いです。今回、通常営業から移転オープンまでの時間を短縮したため、棚卸しや設備移動などの作業を深夜から行ない、時間的にはハーフな面もありましたが、(株)一生懸命の古川社長はじめ久保マネージャー、猿渡店長、キャストの皆さんが一致団結して作業を進め、無事オープンの運びとなりました。

前日24日にはオープンセレモニーを行ない、コスモスグループの皆さん、各業者様など多くの方々にご参加いただきました。猿渡店長とキャストさんにも熱いエールがおこられ、各人が「がんばっていこう!」とオープンに向けて意気込みを再確認することができました。

25日・26日のオープンセールは、連日500名を越えるお客様がご来店され、盛況でした。お客様には感謝の気持ちでいっぱいです。キャストさんたちも一生懸命に元気で明るく営業を行なっています。皆さまお近くにお寄りの際は、ぜひ風風ラーメン黒崎店にお立ち寄りください。(FCサポート本部 藤本正道)



風風ラーメン黒崎店 移転オープン!



7月25日は、なんと古川社長の誕生日!セレモニー後に一生懸命の社員から、ケーキとプレゼントが贈されました!
写真はうれしそうにプレゼントを開けている古川社長です。

過去と他人は変えられないが、未来と自分は変えられる

-FCオーナー会議より-

それは自分を信じること。疑うよりも信じることのほうがチョッピリ素敵なことです。自分を疑い、自分で自分の限界を決めてしまわずに、自分を信じること。そして笑顔で心を開くこと。すべてはそこから始まります。

会社から、そして社会から何をしてもらえるかを考える依存型人間ではなく、会社に、社会に何を残せるかを考える。積極的人間になることが必要。全スタッフが経営者感覚と起業家精神を持ち合わせ、店舗としてその集合体であれども、何かにつけて感動することも少なくなります。それ

笑顔とは、相手を知りたいとする意思表示。心を開いて相手にせまるということである。すると相手も心を開いて、こちらにせまつてくる。そこから心と心の交流が始まる。心の交流に必要なもの、

れとともに、熱い思い

も徐々に薄れてくるものです。でも、鉄は熱を加えなければ延びないよう、自分自身にも熱がなければ相手に

熱を伝えて伸ばすことができませ

ん。つまり、他人を熱く感動させ

ようとするなら、まず自分が熱い

想い、すなわち感動をもたねばな

りません。

汁の香りは覚えていませんか?遮光カーテンを引いた視聴覚室で見た映画は覚えていませんか?学園祭の準備で遅くまで教室に残っていたときの、昼間と違う教室の香りは覚えていませんか?夏場、風に乗つて香る花火の香りや、蚊取り線香の香り。あんなに暑かった夏が、いとおしく思える風薫る秋の景色。

朝方まで飲み明かしたときの店から外に出たときのさわやかな風。目的地に到着させる生ぬるい風。目的地に到

着し、飛行機から降りたときに感じる風に乗った土地。土地独特の風

の香り。12月31日、紅白歌合戦終了直後、一瞬の静寂の後に鳴らされるお寺の鐘の音に包まれる独特の雰囲気。そうです。風と空気はたときの、すぐさま森の風を感じています。昔の記憶の糸をたどつてみますよ。例えば、子供のころ、夢中になつて昆虫を追いかけていたときの、すぐさま森の風を感じています。誰もいない体育馆の空気を覚えていましたか?夏休みが終わり、久しぶりに再開した

友達の変わりように驚いたことを覚えていましたか?習字のときの墨

が、人生は、平等にお一人様一回限りです。

人生は、人生は、残念ながら必ず

あります。

途中で終わるものでは。しかも、

若いときは時間を無駄に浪費し

がちです。

神は万人にひとしく24時間とい

う時間を与えました。富める者に

も貧乏者にも平等に。過ぎ去つ

た昨日の24時間は、もはや手にす

ることはできない。明日の24時間

はまだ手にしていない。いま、手

にしている今日の24時間をどう

有効に使うか。人生の勝負はここ

にある。人生は自分を知ることに

かつていなければ。悔い無き生涯

をもつたと最後のその瞬間に思え

るように、日々を熱い気持ちで生

きたいのです。人生の心です。その心の栄養源が

夢なのです。ですから、夢は大き

いのです。夢とかない状態で日々

を漠然と過ごすことは、羅針盤な

くして航海すると同じです。人生

そのためには何が必要か、それ

は、夢です。夢がない状態で日々

を漠然と過ごすことがあります。大陸より広い

海よりも広いものがある。それは空

人生を作ります。大陸より広い

人生があります。それは海です。

人生を夢があるのではなく、夢が

人生を作るのです。大陸より広い

人生があります。それは空

</